



SUBITO – Partner im gesamten Kreditprozess

Seit 1990 ist die SUBITO AG ein zuverlässiger Lösungspartner für Finanzdienstleister. Mit den SUBITO Softwareanwendungen werden zum einen die Prozesse von Instituten aus der Kreditwirtschaft fabrikmäßig unterstützt und zum anderen spezifische Beitreibungsverfahren von Inkassodienstleistern optimiert. Neben der leistungsstarken Produktlinie FactoryBanking bietet SUBITO ihr fachliches und technologisches Know-how auch als praxisbewährte Consulting-Leistungen an.

FactoryBanking Produkte:

- **KREBIS 2.0**
Prozessorientierte Kreditberatung und -sachbearbeitung
- **SFDK 2.0**
Mahnsachbearbeitung
- **Textprozessor**
Flexible und effiziente Dokumenterstellung
- **Beleihungswertermittlung**
Immobilienbewertung nach BelWertV
- **Ratenkredit**
Absatzfinanzierung am Point of Sale
- **Unterlagenmanagement**
Verwaltung und Prüfung von Unterlagen
- **Forderungsmanagement**
Effiziente Beitreibungsprozesse

FactoryBanking basiert auf modernsten Technologien und Methoden, die zukunftsweisende Möglichkeiten für intelligente Softwarelösungen im Kredit- und Forderungsmanagement eröffnen. Der hohe Automatisierungsgrad ist dabei kennzeichnend. Durch integrierte Features wie die Kapazitätssteuerung, das Prozesscontrolling sowie die Überwachung von Eskalationen wird die effiziente und fabrikmäßige Unterstützung arbeitsteiliger Prozesse ermöglicht. Die Produkte sind in serviceorientierter Architektur (SOA) und Web 2.0 Technologie umgesetzt, wodurch sie sich flexibel in die verschiedensten Systemlandschaften integrieren lassen. Des Weiteren erlaubt der modulare Charakter der SUBITO Anwendungen den losgelösten, kostengünstigen Einsatz auch nur einzelner Module.

Durch das Kerngeschäft – die Entwicklung, Implementierung sowie Pflege von Softwarelösungen für das Kredit- und Forderungsmanagement – hat SUBITO in den letzten Jahrzehnten einen breiten Wissens- und Erfahrungsschatz aufgebaut und bereits bei zahlreichen Projekten eingebracht. Ein aus erfahrenen Beratern bestehender Consulting-Bereich steht den Kunden bei ihren individuellen Anforderungen als kompetenter Partner mit den Competence Centern Business Consulting, IT-Consulting, Projektmanagement sowie Schulung & Coaching zur Seite.

Mehr als 250 Finanzdienstleister setzen auf die Unterstützung von SUBITO.

Forderungsmanagement mit BIG

Mit dem Fokus auf Finanzdienstleister bietet das Tochterunternehmen BIG von der normalen Bonitätsprüfung über sämtliche außergerichtlichen und gerichtlichen Schritte alle Maßnahmen an, die zur Beitreibung der Forderung ihrer Kunden dienen. Einen weiteren Schwerpunkt stellt der Ankauf von Forderungen dar. Die Mitgliedschaft im Bundesverband Deutscher Inkasso-Unternehmen e.V. (BDIU) sowie der Bundesvereinigung Kreditankauf und Servicing e.V. (BKS) bürgt für Qualität, Rechtssicherheit und Seriosität.

Das in Hamburg ansässige Tochterunternehmen MAX Deutschland ist als Käufer von Forderungen aus Privatinsolvenzen aktiv.

Kauf und Bearbeitung von Privatinsolvenzen

Durch die Abtretung dieser Forderungen können die Kunden kalkulierbare Erträge auf in der Regel bereits abgeschriebene Forderungen generieren, Mitarbeiter und betriebliche Kapazitäten entlasten und sich intensiver um die Bearbeitung ertragreicherer Forderungen kümmern.