

SUBITO – Partner im gesamten Kreditprozess

Seit 1990 entwickelt die SUBITO AG Lösungen für das Kredit- und Forderungsmanagement. Grundlage bildet die langjährige Erfahrung in der kundenorientierten Gestaltung geschäfts-strategischer Prozesse sowie das fachliche und technologische Know-how aus der Konzipierung und Entwicklung von Anwendungen für das Kreditgeschäft. Diese Expertise bietet SUBITO Finanzdienstleistern, neben der leistungsstarken Produktlinie FactoryBanking, auch als praxisbewährte Consulting-Leistungen an.

Der hohe Automatisierungsgrad ist kennzeichnend für die Produktlinie FactoryBanking, die eine fabrikmäßige Bearbeitung der Vorgänge zum Ziel hat und damit in eine neue Dimension effizienten Kreditmanagements vorstößt. Durch integrierte Features wie die Kapazitätssteuerung, das Prozesscontrolling sowie die Überwachung von Eskalationen wird die effiziente und fabrikmäßige Unterstützung arbeitsteiliger Prozesse ermöglicht.

Die Produkte sind in serviceorientierter Architektur (SOA) umgesetzt, wodurch sie sich flexibel in Systemlandschaften integrieren lassen. Durch die Nutzung von offenen Standards sowie die dadurch erreichte Usability, Stabilität und Skalierbarkeit bietet FactoryBanking maximalen zukünftigen Investitionsschutz.

Durch das Kerngeschäft – die Entwicklung, Implementierung sowie Pflege von Softwarelösungen für das Kredit- und Forderungsmanagement – hat SUBITO in den letzten Jahren einen breiten Wissens- und Erfahrungsschatz aufgebaut und bereits bei zahlreichen Projekten eingebracht. Ein aus erfahrenen Beratern bestehender Consulting-Bereich steht den Kunden bei ihren individuellen Anforderungen als kompetenter Partner mit den Competence-Centern Business-Consulting, IT-Consulting, Projektmanagement sowie Schulung und Coaching zur Seite.

Mehr als 200 Finanzdienstleister setzen auf Produkte und Consulting-Unterstützung von SUBITO.

Forderungsmanagement mit BIG

BIG von der normalen Bonitätsprüfung über sämtliche außergerichtlichen und gerichtlichen Schritte alle Maßnahmen an, die zur Beitreibung der Forderung ihrer Kunden dienen. Einen weiteren Schwerpunkt stellt der Ankauf von Forderungen dar. Die Mitgliedschaft im Bundesverband Deutscher Inkasso-Unternehmen e.V. (BDIU) sowie der Bundesvereinigung Kreditankauf und Servicing e.V. (BKS) bürgt für Qualität, Rechtssicherheit und Seriosität.

Kauf und Bearbeitung von Privatinsolvenzen

Das in Hamburg ansässige Tochterunternehmen MAX Deutschland ist als Käufer von Forderungen aus Privatinsolvenzen aktiv. Durch die Abtretung dieser Forderungen können die Kunden kalkulierbare Erträge auf in der Regel bereits abgeschriebene Forderungen generieren, Mitarbeiter und betriebliche Kapazitäten entlasten und sich intensiver um die Bearbeitung ertragreicherer Forderungen kümmern.

Mit dem Fokus auf Finanzdienstleister bietet das Tochterunternehmen

Produkte:

- **FactoryBanking Kredit**
Prozessorientierte Kreditberatung und -sachbearbeitung
- **FactoryBanking Textprozessor**
Flexible und effiziente Dokumenterstellung
- **FactoryBanking Beleihungswertermittlung**
Immobilienbewertung nach BelWertV
- **FactoryBanking Ratenkredit**
Absatzfinanzierung am Point of Sale
- **FactoryBanking Mahn**
Effiziente Bearbeitung notleidender Forderungen
- **KREBIS**
Kreditsachbearbeitung
- **SFDK**
Mahnsachbearbeitung (Automatisierte Mahnketten, Insolvenz, Pfändung, Pfändungs-Disposition, Abwicklungskonzept)

